

# 海外販路開拓セミナー

～ 海外バイヤーと効率的、効果的に商談するには？  
バイヤーへの新たなアプローチ、お伝えします！ ～

少子高齢化にともなう国内市場の縮小により、中小企業にとっても外需獲得に向けた海外マーケットでの販路開拓が課題になりつつあります。

今回、「海外販路開拓」にテーマを絞り、海外バイヤーのニーズ動向や海外バイヤーへの新たなアプローチ手法をご説明します。

海外ビジネスをこれから取り組みたい企業をはじめ、広く海外ビジネスに関心のある企業を対象とした、実践的なセミナーとなっています。

みなさまの積極的なご参加をお待ちしております。

主催：久留米市海外ビジネス推進検討会

(久留米商工会議所、久留米南部商工会、久留米東部商工会、田主丸町商工会、久留米市)

協力：福岡県、福岡県ベンチャービジネス支援協議会（福岡アジアビジネスセンター）

日時：平成28年6月1日（水）13：30 ～ 16：00

会場：みんくる 会議室（久留米市六ツ門町3-11 くるめりあ六ツ門 6F）

定員：60名（参加費：無料）

プログラム：

13：30～13：35 開会（主催者挨拶）

13：35～15：05 「海外バイヤーへの新たなアプローチ ～ 効果的な販路開拓とは ～」

※講演タイトルは変更になる場合がございます。

○講師：COUXU 株式会社 代表取締役 おおむら あきひこ 大村 晶彦 氏

講師プロフィール

アリババジャパンを経て COUXU 社創業。海外 29ヶ国 2,000社のバイヤーとネットワークを持つ。現在、国内約 100社の海外ビジネス展開を支援中。<http://world-conect.com/>

15：05～15：25 「久留米市の海外ビジネス展開支援施策について」

○講師：久留米市商工政策課 課長補佐 陣内 孝敏

15：25～15：45 「福岡県の海外ビジネス展開支援施策について」

○講師：福岡県商工部新事業支援課 海外展開支援係

係長 青佐 康広 氏

15：45～16：00 質疑応答

個別企業相談会 **★応募多数により定員に達したためお申し込みを締め切りました★**

○ 開始時間：セミナー終了後（16：10～）

○ 担当：COUXU 株式会社 大村氏／高橋氏

○ 募集枠：3社程度（1社30分）

○ その他：・ 応募多数の場合は、COUXU 社と協議のうえ参加企業を決定します。

・ 面談枠は申し込み締め切り後、別途お知らせいたします。

・ ご相談企業へは、諸条件があえば商談先バイヤーをご紹介します。

※あらかじめ、自社商材の情報提供をお願いします。

・ 面談枠が空いている場合に限り、セミナー後のお申し込みもお受けします。

お申込方法：参加申込書（裏面）に必要事項をご記入の上、FAX または Email でお申込下さい。

（裏面に参加申込）

# 参加申込書 (6/1 海外販路開拓セミナー)

貴社名		
連絡先	電話 : FAX : E-mail (代表の方) :	
所属/役職	参加者氏名	個別相談 (○をつける)
		希望する・希望しない
		—
		—
		—
<p>※個別相談をご希望される場合は、具体的な相談内容および商材を本欄にご記入ください。</p> <p>○相談内容 :</p> <p>○自社商材 :</p>		

このまま FAX 送信をお願いいたします (送信表は不要です)

お申込み : FAX (0942-30-9707) / Email ([syoko@city.kurume.fukuoka.jp](mailto:syoko@city.kurume.fukuoka.jp))  
 でお申込下さい。

お申込先 : 久留米市 商工政策課 (担当 : 小川・陣内/ TEL : 0942-30-9133)